

Міністерство освіти і науки, молоді та спорту  
України

Ю. І. Палеха, О. Ю. Палеха

# МАРКЕТИНГ ІНФОРМАЦІЙНИХ ПРОДУКТІВ І ПОСЛУГ

*Навчальний посібник*

*Рекомендовано Міністерством освіти і науки, молоді та спорту України як навчальний посібник для студентів вищих навчальних закладів*



Київ-2019

**ББК 65.290-2я73**

**П14**

**Рецензенти:**

Луцій О.П. – завідувач кафедри маркетингу Європейського університету, кандидат економічних наук, професор.

Василенко О.М. – директор Інституту науково-методичного забезпечення бібліотечної діяльності Національної бібліотеки ім. В.І.Вернадського, кандидат історичних наук.

Прокопенко Л.С. – професор кафедри інформаційного і виставкового бізнесу Національної академії керівних кadrів культури і мистецтв, кандидат історичних наук.

*Рекомендовано Міністерством освіти і науки, молоді та спорту України  
як навчальний посібник для студентів вищих навчальних закладів  
(Лист від 05.08.2011. № 1/11-7327)*

**ПАЛЕХА Ю.І., ПАЛЕХА О. Ю.**

**П14** **Маркетинг інформаційних продуктів і послуг:** Навч. посібник.— К. :  
Видавництво Ліра-К. 2019. — 480 с.

**ISBN 978-966-2609-07-3**

Мета навчального посібника — розкрити суть основних категорій маркетингу інформаційних продуктів і послуг, розглянути роботу з їх створення як системи і пояснити кожну її складову. Викладений тут матеріал допоможе студентам детальніше з'ясувати особливості сучасного маркетингу інформаційних продуктів і послуг, оволодіти знаннями, необхідними для побудови ефективно діючої організації.

Для слухачів курсів початкової економічної освіти, університетських курсів, студентів вищих навчальних закладів, документознавців, усіх, хто хоче ознайомитися з основами маркетингу інформаційних продуктів і послуг.

**ББК 65.290-2я73**

**ISBN 978-966-2609-07-3**

© Палеха Ю.І., 2013

© Палеха О.Ю., 2013

© Видавництво Ліра-К, 2013

## ЗМІСТ

<b>ВСТУП.....</b>	<b>3</b>
<b>РОЗДІЛ 1. МАРКЕТИНГ ІНФОРМАЦІЙНИХ ПРОДУКТІВ І ПОСЛУГ ЯК НАПРЯМОК ПІДПРИЄМНИЦЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ</b>	
1.1. Визначення основних понять .....	5
1.2. Маркетингове середовище підприємництва .....	15
1.3. Побудова інформаційного маркетингу на підприємстві .....	30
<b>РОЗДІЛ 2. ІНФОРМАЦІЙНИЙ ПРОДУКТ, ЯК ТОВАР, ЩО НАДАЄТЬСЯ СУБ'ЄКТАМИ РИНКУ</b>	
2.1. Інформація як головний чинник ринку .....	42
2.2. Види інформаційних продуктів і послуг .....	49
2.3. Методи отримання й обробки маркетингової інформації .....	65
<b>РОЗДІЛ 3. СУТНІСТЬ РИНКУ ІНФОРМАЦІЙНОЇ ПРОДУКЦІЇ ТА ПОСЛУГ</b>	
3.1. Основні показники інформаційного ринку .....	86
3.2. Дослідження конкурентного середовища на ринку .....	108
3.3. Побудова стратегії боротьби за споживачів .....	119
<b>РОЗДІЛ 4. СИСТЕМИ МАРКЕТИНГОВИХ ДОСЛІДЖЕНЬ І МАРКЕТИНГОВОЇ ІНФОРМАЦІЇ</b>	
4.1. Побудова маркетингової інформаційної системи.....	132
4.2. Принципи розробки та впровадження інформаційних систем .....	149
4.3. Моделі й методи ухвалення маркетингових рішень.....	156
<b>РОЗДІЛ 5. РЕКЛАМНА ДІЯЛЬНІСТЬ ДЛЯ СТИМУЛОВАННЯ ЗБУТУ ІНФОРМАЦІЙНИХ ПРОДУКТІВ ТА ПОСЛУГ</b>	
5.1. Теоретичні засади управління рекламною діяльністю .....	162
5.2. Організація проведення рекламної кампанії.....	179
5.3. Особливості проведення рекламної політики інформаційним підприємством .....	201
5.4. Контроль ефективності рекламної політики та її результатів...	233

## **РОЗДІЛ 6. БЕНЧМАРКІНГ, ЯК ЕФЕКТИВНА ТЕХНОЛОГІЯ У СФЕРИ ІНФОРМАЦІЙНИХ ПРОДУКТІВ ТА ПОСЛУГ**

6.1. Теоретичні аспекти бенчмаркінгу в управлінні бізнес-процесами підприємства.....	239
6.2. Застосування бенчмаркінгу на підприємствах України .....	275
6.3. Практична реалізація бенчмаркінгу в документно-інформаційній сфері.....	286

## **РОЗДІЛ 7. ІНФОРМАЦІЙНО-КОНСУЛЬТАТИВНА ДІЯЛЬНІСТЬ, ЯК НАПРЯМОК ПІДПРИЄМНИЦЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ**

7.1. Поняття, мета і методи консультивативної діяльності .....	318
7.2. Класифікація інформаційно-консультаційних служб.....	329
7.3. Організація консалтингової діяльності .....	343
7.4. Інформаційний консалтинг, як вид консультаційної діяльності .....	352
7.5. Побудова ІТ-консалтингу .....	361

## **РОЗДІЛ 8. ЕЛЕКТРОННА КОМЕРЦІЯ**

8.1. Теоретична основа електронної комерції .....	381
8.2. Інтернет –маркетинг як основа успіху Е-комерції .....	409
8.3. Міжнародна електронна комерція на сучасному етапі .....	414
8.4. Особливості розвитку електронної комерції в Україні .....	440
Література .....	459